



ENAGIC Vol 231 Japan Edition GLOBAL E-FRIENDS

2020 2月号



We Can Do It !

2020年「真の健康」を世界へ伝えるため
販売店活動を本格化させよう!



サム・シア
(マレーシア / 6A7-6)



コーラ・ロー
(香港 / 6A5-5)



クリント・A・モーガン &
(オーストラリア / 6A4-3)
& クリスティ・オード
(同 / 6A5-3)



ケネス・ウオン
(香港 / 6A2-6)



リベルタス・ピーター
(インドネシア / 6A2-5)
& カリアニ
(同 / 6A2-4)



サミール・ボットダール
(インド / 6A7-4)

特集 / アジアのリーダーが語る
2020 My Vision (6P-7P)

皆さんがいまこの場所にいる理由とは？

いま、わたしがこの場所にいる理由、それをわたしは40年以上も前の人生の最も困難な時に見つけました。その当時、わたしの人生は成功とはほど遠く、バラ色とは全く異なるものでした。生涯の中で、とても大きな苦しみを耐え抜いたその時期は、実は、エナジックを創造するという、素晴らしい旅の始まりだったのです！

皆さんがエナジックビジネスを始めた時、皆さんの人生には何が起きていたのでしょうか。そしてその時と比べて、いまの皆さんは、どのような人になりましたか？

「真の健康」を実現しようと、わたしたちに芽生えた心情の中には、「健康でありたい」「裕福になりたい」「支えになってくれる仲間が欲しい」といった思いがあったでしょう。しかし、より深い心情はどうでしょう。

わたしは、人間としてより大きく成長できる機会を、皆さんに提供します。自分が想像するよりも、さらに大きなミッションを抱えた時、わたしたちは自ら思い描いた存在よりも大きく成長できます。わたしたちの献身が全世界のすべての人びとに届くよう努力をする時、わたしたちは「真の健康」を世界中に広める大使となるのです。

さあ皆さん、自分に問いかけてください！ 己の本当の情熱は何か、そして人びとの心に情熱を灯すには、どこまで成長すれば良いのかを。そして考えてください。エナジックからのメッセージをうまく伝えられているのか、人びとにそのメッセージをもっと魅力的に伝えるには、自分の何を磨けば良いのかを。

今月、わたしから皆さんへ送る課題はこうです。懐かしい気持ちで、過去を振り返ってください。そして、あなただけが伝えることのできる、人生を変えるメッセージを持って、まっすぐ突き進んでください。「真の健康」の大使として、全世界のすべての人びとに、わたしたちのメッセージを伝えるため、手を取り合しましょう！

皆さんに幸あれ！

(株)エナジックインターナショナル
CEO 大城博成



2020年に飛躍を誓う! 石井グループと中村グループが 盛大なイベントを開催!

1月26日午後、日本のエナジックビジネスを牽引する石井恵子さん(6A18-5)と中村明俊さん(6A7-6)が、それぞれのグループを結集し研修会と懇親会を盛大に催しました。参加者は揃って2020年の飛躍を誓っていました。

決意表明で意欲を高めた石井グループ



参加者を鼓舞した石井恵子さん

石井グループはサロン東京で研修会をおこないました。最初に石井恵子さんから挨拶があり、「団結して日本を盛り上げていきましょう!」と呼びかけました。次いで、各販売店から日ごろの活動報告や「今年目標」が力強く語られました。ベトナム、ブラジル、韓国、インド、パキスタンなど、日本在住の外国人も多く参加し、国威色豊かな催しとなりました。

終了後はレストランに場所を移し、懇親会を開催。歌あり、ユーモアたっぷりのスピーチありと楽しい雰囲気

進みましたが、クライマックスは、「6A到達希望



楽しい雰囲気で行った懇親会

者」15人が壇上に上がって一人ひとりがマイクを握り、決意表明をおこなった折でした。それぞれの強い思いが伝わるスピーチに、会場は大きな拍手に包まれました。



「6A到達希望者」が決意表明



勢ぞろいした石井グループの皆さん

熱い体験談で盛り上がった中村グループ



中村さんが熱のこもったスピーチを

中村明俊さんのグループは、中村さんが1室を所有するタワーマンションの研修室で集いを開催しました。最初に中村さんが「なぜエナジックビジネスなのか」という基本的なテーマでスピーチをおこない、次いで、「2020年に何をすべきか、各自が計画を立てて販売店活動に取り組んでいきましょう」と呼びかけました。

その後、谷浦公司さん(6A5-3)や原田裕子さん(6A2-2)らグループの中心メンバーが相次ぎマイクを握って、貴重な体験談や抱負、目標を熱く語りました。

引き続き、いろいろな景品が当たるビンゴゲームで大いに盛り上がりました。最高賞は中村さんが提供したSD501。当選者はゲストでしたが、「販売店活動をする」と



体験談を熱く語った谷浦公司さん

約束したとのことですので(よかったですね!)。終了後にはマンション最上階のスカイラウンジでワインパーティを開



研修室は超満員に

催。参加者は研修で学んだ事柄を振り返りながら、おいしいワインに舌鼓を打っていました。



ビンゴゲームでゲスト(右)がSD501をゲット!



新6A販売店が語る「わたしが歩む道」 Road to 6A

張 殷善 チャン・ウンソン
(埼玉県)

“副業”2年で6A到達という快挙!

1992年、張さんは留学のため韓国から日本へやってきた。日本語学校を経て大学、大学院(修士課程)と進み就職した。いまも外資系企業の正社員である。この間、アメリカで働くことも考えたが日本にとどまった。理由は「波長が合うから」。

どうやらエナジックとも波長が合ったようで、2017年2月に石井恵子さんのセミナーを聞くと、ただちにレベラックを購入。韓国の両親にレベラックをプレゼントしたところ、健康のため還元水がよいことを、強く実感した。そんな両親を見た人から、秘訣を教えてほしいと言われ、自然な形で紹介がはじまった。

彼女の流儀は「水の実験などを通じ徹底して電解水の良さを伝えること」である。いろいろな資料を使いながら、相手の関心事に沿ったわかりやすい説明を心がけている。もう一つ特徴的なのは、直接の紹介者が3人にとどまっていること。「電解水の良さ」に納得した3人が熱心に情報を伝えることで“自然に”輪が広がり、昨年11月に6Aに到達したのだった。

この取り組み方は今後も変えないと言ってから、張さんはこう強調した。「わたしたちは同じ“地球村”の住人です。一人でも多くの人に健康で幸せになってほしい。そして、命の母であるこの地球に恩返ししたい。電解水を通して環境保全に寄与できます。そういう気持ちでこれからも取り組んでいきたい。ポジションはそんな努力の結果、付いてくるものと考えています」。

正社員の仕事という制約がありながら展開した販売店活動で、彼女は6Aに到達した。これもまた、仕事を持っている人にとって“副業モデル”になりうる快挙かもしれない。



画像を駆使するチャンさんのセミナー

エナジック・セミナーニュース Enagic Seminar

Dr.カズが日本縦断セミナーを開催!

エナジックインターナショナルのグローバルトレーナーである、Dr.カズが2月12日の東京会場を皮切りに、15日には大阪で、それぞれ熱のこもったトレーニングを実施しました。このあと、新潟、東京、福岡でも開催します。エネルギーギッシュなセミナーは迫り満点。ぜひ元気一杯になる“カズメソッド”に触れてみてください。

【セミナー日程】

- 2月26日午後1時半～ 新潟ユニゾンプラザ
(連絡先 090-2971-9847/本間)
- 2月29日午後2時～ サロン東京
(英語で実施/連絡先 03-5205-6030)
- 3月8日午後2時～ 福岡ショールーム
(連絡先 092-741-4132)



世界の新リーダー紹介

2019年6A2-3(以上)到達者一覧

2019年に6A2-3(以上)のランクに達した有力販売店を紹介します。優秀な彼ら彼女らも、元は1Aランクからエナジックビジネスを始めた人たち。しかし、自らと大切な人たちの人生をより良くするため挑戦続けました。彼ら彼女らは、「真の健康」の大使として、絶え間ない努力と、並外れた熱意により、可能性を最大限発揮して、優れた功績を挙げる事ができたのです。



1月			2月		3月	
 6A4-4 TAN NGUYEN	 6A3-3 KHOA NGUYEN	 6A3-3 NANGY DOAN	 6A7-3 BRYAN D. HODGSON	 6A4-3 PETER SHAW	 6A5-4 CORNEL MARCU	 6A2-3 KEVIN D. LO
3月			4月		5月	
 6A4-3 EMERIC D VARGA	 6A4-3 PETER FLEISCHER	 6A2-3 MA. VERONICA QUINAIN	 6A4-4 WADIA DAFESH	 6A6-3 PETER M STODDARD	 6A2-5 DANG T. NGUYEN	 6A2-4 DIEM THI LA
5月			6月			
 6A2-3 BINH T HUYNH	 6A3-3 THOMAS VU	 6A2-3 CHON TING FONG	 6A2-3 CHEUNG KA HANG	 6A6-3 UPDESH RAVI MALIK	 6A2-3 SUDESH RAVI MALIK	
7月		8月		9月		
 6A5-3 MARY M SICAM	 6A2-3 NGUYET CHAU	 6A2-3 HAN T HUYNH	 6A5-5 CORALOH	 6A4-4 MANI HUI TUNG	 6A2-3 WONG YIU FONG	 6A7-4 SAMIR VASANT POTDAR
9月			10月			
 6A3-3 KARISHMA R. GAMAGANATTI	 6A2-3 YUEN KA YUNG	 6A4-4 DARREN J EWERT	 6A4-3 MICHAEL DREHER	 6A2-3 OANH THI VO	 6A2-3 ANH MAI PHUONG	 6A2-3 BINH LUONG NGUYEN
10月		11月				
 6A2-3 DANIEL TURCU	 6A2-3 ROSAVILLA VERDERA	 6A6-4 RAJAN MANJREKAR RAMAKANT	 6A2-3 SOMANCHI SESHARATHNAM	 6A5-3 KRISTIE ORD	 6A4-3 CLINT A MORGAN	 6A2-3 SUSUMU SASAKI
12月						
 6A4-3 PADRAIG O'HARA	 6A3-3 BOO MEI YIN					

220年に、野心をより強く抱いたリーダーたちが、高みに上り夢を実現することに期待しましょう！

アジアのリーダーが語る 2020年／わたしのビジョン



サム・シア (マレーシア／6A7-6)

わたしが今年、考えているエナジックビジネスのビジョンは、わたしの傘下にいる販売店の皆さんに「真の健康」を手に入れてもらうための手助けをすること、そしてエナジックを世界中の市場に行きわたらせることです。わたしはこれまでに得た成功に満足していません。ビジネスをもっと大きくしたいという気持ちを、ますます強く持つようになりました。この素晴らしい機会を与えてくださった大城会長と、世界中のエナジックチームの皆さんに感謝を伝えたいです。

コーラ・ロー (香港／6A5-5)

エナジックにとって2020年はこれまでにないほどベストな1年になると感じています。個人的には今年12月までに、グループ販売数3,000台を達成できると確信しています。今年のわたしのミッションは、チームメンバーたちを様々なイベントに、自らの運転で送ることです！わたしは、イベントこそビジネスの活力になると信じています。イベントに参加することで得られるポジティブな経験や感情は、良いリーダー、または大きな成功をつかむ販売店を育てるために、非常に重要です。2020年、それぞれのチームが、より強いリーダーを作れるよう意欲を刺激し、奮起させることに全力を注ぎたいと思います。なぜなら彼ら彼女らは、大きな成功へと駆り立てる、エンジンになりうるからです。



ケネス・ウォン (香港／6A2-6)

10年前、わたしは人生のどん底にいました。無職で借金を抱えており、世界がすべてモノクロに見えていました。この大変な時に幸運にもわたしは還元水と出会いました。その時からわたしの人生は、魔法がかかったかのように変わっていったのです。現在、わたしは6A2-6という、エナジックでもトップレベルの販売店になることができました。これはすべて皆さんのおかげです。

今年はエナジックにとって重要な年です。なぜなら、14億人の市場をもつ中国の購買欲がいつそう高まり、ビジネスチャンスをもたらすと思われるからです。健康の改善だけではなく、運命までも変えてしまう還元水を、全国民に届けるため、わたしと妻のリアオ・ジュアンは全力を尽くします。



クリント・A・モーガン(オーストラリア/6A4-3) & クリスティ・オード(同/6A5-3)

2019年12月の最後のミーティングに出席したさい、新6Aを含めランクアップした販売店の皆さんで会場が埋め尽くされた場面を目の当たりにし、わたしはたいへん感動しました。大城会長とスタッフの皆さん、そして、エナジックのビジョンとミッションに熱心かつ真面目に取り組む販売店の皆さんの姿勢に、わたしは深く感謝しています。

そしてわたしたちは、2020年にもものすごく期待をかけています！ というのも、エナジック全体と販売店一人ひとりが成功をつかむ、大きな1年になると思うからです。本当にありがとうございます！ 今年も皆さんにとって大きな実りのある年になりますよう祈っています！



リベルタス・ピーター(インドネシア/6A2-5) & カリアニ(同/6A2-4)

仮に数字で表わす結果が期待したほどではなくとも、2019年は皆さんにとって、誇りを持って語ることでできる1年だったのではないのでしょうか。なぜならこの世界には、数字で表わせないものがあるからです。その一つが努力です。たとえば、トレーニング、ミーティング、イベント等への参加はすべて努力の表われであり、同時にあなたの未来への投資なのです。

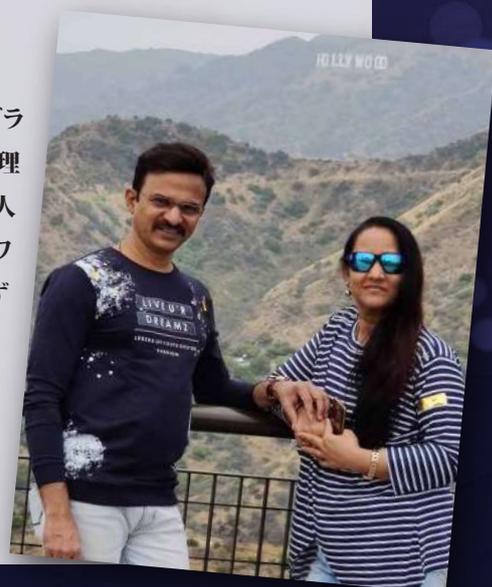
2020年という年が、いままでエナジックが続けてきた躍進に、さらなる勢いを与えてくれることを願っています。スタートから現在まで、あなたの力になってくれたすべての人を思い出し、感謝を忘れないでください。エナジックと手をつなぎ、力強く、そして正しく、2020年に第一歩を踏み出しましょう。



サミール・ポットダール(インド/6A7-4)

わたしたちはとても幸運だと感じています。なぜなら、地球規模の共通プログラムのもと、すべての功績に高い評価と報酬を与え、厳しい政府指針に従った倫理的ビジネスモデルを持つエナジックに関われたからです。大城会長の説く「1人助けることで“真の健康”はまた次の人に受け継がれる」という、シンプルでパワフルな理念は、「社会に奉仕する」という、古来からのインド文化の哲学に通ずるものがあります。

わたしから皆さんへのメッセージは、「己を高め、野心を持とう！」ということです。2020年は、次の10年に続くパーフェクトなビジョンへの入り口です！ 何よりも、献身性、一貫性、情熱、信念、意欲を持てば、素晴らしいチャンスがあなたを待っています！



ENAGIC GLOBAL CONVENTION
IN LAS VEGAS
SEPT. 3RD - 5TH, 2020



2020 エナジック E8PA グローバルコンベンション

Mr. Ohshiro's Birthday Celebration in ラスベガス

今年のグローバルコンベンションはラスベガスで開催！
お得な割引チケット発売開始！



2020年9月3日から5日まで、米ネバダ州ラスベガスのメガ・リゾートホテルとして知られる「ザ・ミラージュ」で、エナジック E8PA グローバルコンベンションが開催されます。世界中の販売店が一堂に会しておこなうコンベンションは、日ごとに進展するエナジックのグローバル化の象徴です。同時に、コンベンションの白眉である昇格認定式に臨む販売店にとっては、生涯忘れられない喜びの場となるでしょう。3月に中止となった大城会長誕生祝いも併せて開催されます。

参加資格等について

- コンベンションの参加には登録が必要です。
- E8PAカード所持者とその家族にはカードの種類に応じた割引があります。
- オンライン登録にはクレジットカードが必要です。

E8PAカード所持者の特典

- 1,000Pで1\$換算の「Eポイント」を獲得できます。
- 貯まったEポイントは航空券に交換できます。
- アネスバ、スーパー501、ウコンDDの割引購入に活用できます。
- 販売の1単位としてカウントされます。

参加料金表(US\$)

期 限	レギュラー	E8PAカード所有者		
		ブラック&プラチナム	ゴールド&シルバー	ブロンズ&クリスタル
2020年3月31日	279ドル	249ドル	259ドル	269ドル
2020年6月30日	309ドル	269ドル	289ドル	299ドル
2020年7月31日	339ドル	289ドル	319ドル	329ドル
2020年9月2日	369ドル	319ドル	349ドル	359ドル
当日	399ドル			

※子供料金/5歳までは無料。6～12歳は99ドル



<https://www.enagic-convention.com/202009/> にアクセスしてください。

電解水を科学する

より良い製品をめざして——東工大と共同研究中

東工大(東京工業大学)といえば、日本最高峰の理系大学で、6つの「院」(学部に対応)を持っています。その中の工學院の平井秀一郎教授ならびに兒玉学助教とエナジックインターナショナル(大阪工場)が、昨年9月から共同研究を実施しています。テーマは「電解槽の長寿命化(耐久性の向上)と小型化(効率性の向上)をめざして」というものです。

エナジック側の共同研究者である奥村一彦専務によると、昨年3月に京都大学で開催された第86回電気化学会で、平井教授らが発表した研究内容が電解槽に関するものだったことから興味を持ち、連絡を取ったのが発端。もともとこの分野に関心が深かったとみられる平井教授たちと“意気投合”し、共同研究へと発展しました。以下は一般にも理解できるよう、奥村専務が解説してくれた研究内容です。

【還元水生成器等、水を電気分解する装置の重要部品の一つに電極板があります。この電極板に電気を流して水を電気分解するのですが、この電極板は特に陽極側(プラス側)が消耗します(ちなみに還元水は陰極側=マイナス側で生成されます)。

基本的には流した電流に比例して消耗するわけですが、電極板の全体が同じように消耗するわけではなく、偏りがあつたり一部分だけが集中的に消耗したりする場合があります。なぜこのようなことが起こるのか? その理由と要因は何なのか? を研究することによって、より耐久性の高い、効率の良い製品の開発をめざしています】

ちなみに昨年11月、北海道大学で開催された数値流体力学シンポジウムで、それまでの研究結果(電解水生成装置の2次元数値解析)が発表されました。関心のある方は、エナジックのホームページから入ったWebsiteで見ることができます。エナジックは今後もこうした機会をとらえ、調査・研究に積極的に取り組んでいく方針です。

共同研究で性能アップをめざす



エナジック トクトク情報

2020年
3/31まで開催

分岐栓&フレキシブルパイプが半額に!

レバラックシリーズ用のシャワー付分岐栓とフレキシブルパイプが、何と半額特価セール中です! この機会にまとめてお買い上げすることをお勧めします。

シャワー付き
分岐栓



レバラックシリーズ
サナスR用
通常価格 4,400円
特別価格 2,200円



Kangen 8用
通常価格 5,225円
特別価格 2,612円

フレキシブル
パイプ



SD501, DXII, Jr. II,
スーパー502用(480mm)
通常価格 6,600円
特別価格 3,300円

SD501, DXII, Jr. II,
スーパー502用(800mm)
通常価格 12,100円
特別価格 6,050円



DX用(480mm)
通常価格 4,950円
特別価格 2,475円

※ほかにも半額セール品をご用意しています。

詳しくは<http://ec.enagic.co.jp/> または コールセンター 0120-84-4132 までお問い合わせください。

仲西と佐渡山が中国女子ツアーの参戦権を獲得！



©ALBA

©JGA

中国ツアーのシード権を得た佐渡山選手(左)と仲西選手

2020年の中国女子ゴルフツアーへの出場権(シード権)をかけたクオリファイング・トーナメント(QT)が1月15日から18日まで、中国の神州ゴルフクラブでおこなわれました。

いまや渋野日向子や畑岡奈紗らの黄金世代に次ぐ“プラチナ世代”と目される、エナジックゴルフアカデミー出身の仲西菜摘と佐渡山理莉が参戦。揃ってトータル10アンダーまでスコアを伸ばして2位タイに入り、みごとQTを通過しました。2人は今後、中国で開催される全トーナメントに出場することができます。両選手の活躍に期待しましょう。

第37回全日本都市対抗ボウルにエナジックチームが出場！



パーフェクトをたたき出した村瀬選手



選手たちの練習場でもあるエナジックボウル美浜

1月31日から2月2日まで、三重県でおこなわれたこの大会は、全日本実業団産業別ボウリング選手権大会(毎年6月開催)、全日本実業団ボウリング選手権大会(同11月開催)と並んで実業団グランドスラムの一角を占める大きな舞台です(ちなみに昨年おこなわれた第52回全日本実業団ボウリング選手権大会でエナジックインターナショナルチームはみごと優勝しています)。

大会は4人1組のチーム間で争われ、今回は72チームが参加。エナジックインターナショナルは、4人それぞれが9ゲームを投げる予選こそ1位で通過したものの、24チームで争われた決勝戦では10位に後退しました。

予選を対象にしたチームと個人のハイシリーズ賞は、それぞれエナジックインターナショナルと村瀬選手が獲得し、個人ハイゲーム賞も、何とパーフェクトで村瀬選手が得るなど奮闘しましたが、惜しい結果となりました。

選手たちは「この悔しさは、次の全国大会の全日本実業団産業別ボウリング選手権で晴らしたい」と、練習にいっそう熱が入っています。

沖縄から世界へ サクセス ストーリー 大城博成

第47回

資金も在庫も“ゼロ”からできるビジネスを構築!

一般にネットワーク・ビジネスはネズミ講、ピラミッド式などと誤解されるが、その誤解を解くのが大城の創り上げた8ポイントシステムである。大城のこのビジネスの仕組みは、出願後5年もかけてビジネスモデル特許として日本政府(特許庁)から認められた。この業界では初めての快挙だった。8ポイントシステムの仕組みはエナジック社のパンフレットその他で公開されているので、興味のある方は参照されたい。

ほかに大城のビジネスでとても興味ある発想は、「ゼロの仕組み」であろう。“ゼロ”という意味は文字通りのゼロではなく、ゼロに近いという意味だ。通常、ビジネスをスタートするさいには資本金を調達し、商品の在庫を抱えることになる。ネットワーク業界ではセールス・ノルマは常識だ。それに楽しみにしているコミッションは通常、1カ月遅れの月末払いである。ところがエナジック社は日払いの努力をしている。常識を覆したのが大城のゼロの発想だ。

ネットワーク・ビジネスの始祖は伝道?

ビジネスをスタートするのに資本金の要らないビジネスはほとんど存在しない。ネットワーク・ビジネスであっても、通常、在庫等の仕入れや立ち上がりの運転資金は必要だ。だがエナジックの販売店は資本金を必要としない。全くゼロからでもスタートできる。このシステムがエナジック社の特徴の一つだ。ただし、ビジネスを開始するためには、レバラックシリーズかアネスパ、還元ウコン^{シグマ}のいずれか1つを購入し、会員になる必要がある。

大城は自分が貧しかったことをいまも繰り返し語る。貧しい人たちの気持ちがよく分かるのだ。だからコミッションは日払いを原則としてスタートした。販売店の中には倒産して危機に追い込まれていた人もいた。このような人がエナジックで成功して、いまは人を助ける立場になった例が多い。これは資本金ゼロ制の効用だ。

そもそもネットワーク・ビジネスとは、キリスト教の伝道師たちが聖書を個別訪問で販売したことに由来すると聞いている。そういうこともあってか、エナジックの販売店の中には牧師もいる。教会にはいろいろな人が集

まり、中には経済的なニーズを持つ信徒も来る。そこにはネットワーク・ビジネスをスタートさせやすい環境がある。

スタートしたばかりの教会の牧師は二足の草鞋^{わらじ}を履く。新しい教会の財政は厳しく牧師を十分にサポートできない。そこで、教会の仕事とともに一般の会社で働き、生計を立てることがよくある。ネットワーク・ビジネスはこのような状況にある人に好都合のようだ。自分でタイム・マネジメントをきちんとおこなえば、副業として仕事と両立できる可能性が大きい。事実、そのように教会に貢献している牧師たちがいる。自分の生まれた故郷を忘れずに、大きなドネーション(寄付)を送って教会の資金としたケースもある。

あえて単一商品で勝負する!

現代人の好みは多種多様で選択肢が無数にある。そして人びとの個性が多様性を生み出している。ビジネスではその多様性を生かした“テラーメイド”の商品開発をおこなっている。身近な車の例をみても、モデルの数は数えきれない。サイズ、色、パワー、自動操作、手動操作等々、オプションがあり過ぎるほどだ。

この多様化の時代にあって、大城は単一商品で勝負する。単一と言っても文字通りの一品ではないが、主力商品は還元水の生成器と還元ウコン^{シグマ}である。還元水の器械の中でもポピュラーなモデルが大きく売上げの比率を占めている。販売店はこの2商品に集中してセールス活動を展開すればいいのだ。商品説明や保管などは商品が少ないほどいいに決まっている。出荷もエナジックがやってくれるから、個人で在庫を抱えなくていい。エナジックは資本金も在庫もゼロからスタートできる稀有なビジネスなのである。



【前原利夫・著】
『小さな島から世界を飲む!』より】

はっちの 「電解水のある生活」



強酸性電解水で新型コロナウイルス対策を！

2月号の原稿のテーマをどうするか考えているさなか、新型コロナウイルスの日本人感染者がついに出了と報道で知りました。それ以降、昨年12月に最初の感染者が発生した中国はもちろん、日本でも世界各国でも感染者は増え続けています。

これはたいへん！ 切実な問題なので、強酸性電解水による「新型コロナウイルス対策」を考えてみたいと思います。

■4つの感染予防策とは？

まず感染の仕方ですが、飛沫^{ひまつ}感染と接触感染の2つが挙げられています。前者は、感染者のくしゃみや咳、つばなどの飛沫とともにウイルスが放出され、それが別の人の口や鼻から吸い込まれて感染する、というもの。

後者は、感染者がくしゃみや咳を押さえた手に触れた物に触った人が、自分の口や鼻を触って粘膜から感染する、というものです。

感染予防策としては——①人込みを避ける、②(室内で)適度な湿度を保つ、③マスクの着用、④手洗いとうがいの励行——が挙げられます。

ここでは強酸性電解水を使った④を取り上げてみます。その理由は、強酸性電解水に高い殺菌力があるからです。たとえば以前、エナジックが北里環境科学センターに委託

研究した電解水の効力評価試験の結果を見ると、それは一目瞭然です。

■証明された強酸性水の高い能力

レベラックSD501が生成したpH2.2の強酸性電解水に、黄色ブドウ球菌、腸管出血性大腸菌O157、緑膿菌、サルモネラ菌などの「試験苗」7菌種を浸したところ、いずれでもごく短時間の殺菌効果を認めたのです。

こうした“バスター効果”を持つ強酸性電解水と、汚れ(油脂成分)取りに最適な強還元水による手洗いの手順を示しておきます。

まず強還元水で最低15秒間、手のひら、手の甲、指先、爪の間をていねいにこすります。それから親指を中心に指の間を洗い、最後に手首もしっかり洗います。次にこれと同じ手順で、最低15秒間、強酸性電解水を流しながら手洗いをしましょう。

④で挙げた「うがい」も大切です。帰宅した折や、出かけている間でも可能なら、強酸性電解水でノドの奥まで念入りに何度もガラガラさせると良いでしょう。

以上のような予防策で、新型コロナウイルスに立ち向かおう！



「書面の不交付だけで逮捕」が続発!

皆さん、新規勧誘をおこなうとき、相手方に必ず概要書面を渡していると思います。エナジックでいうと「入会のご案内」です。「何をいまさら」とご立腹の読者もあるかもしれませんが、渡し忘れるとどうなるか、ご存知でしょうか? 正解を申し上げます。もちろん、消費者庁等の行政処分の対象にもなります。

た。書面にクーリング・オフの記載がなかったということです。

今回の2件は、たまたま連鎖販売取引が対象ではなく、契約内容を明らかにして契約後遅滞なく交付する「契約書面」の不備が指摘された事件でした。ただ、連鎖販売取引の概要書面の不交付を理由に、会員が逮捕される事件は、再々起こっ

が少なくないため、契約内容を熟知しないまま契約を締結し、相手方が不利益を被る恐れがあります。

そのため、「どんな契約を結ぼうとしているのか」を明記した書面を、契約前に交付しなければならないことになっているのです。

概要書面は全項目の記載を

概要書面には、赤字・赤枠でクーリング・オフに関する事項が書かれています。商品のことや会社のこと、報酬プランの計算方法、中途解約返品ルールなども書かれています。これらはすべて法律で「書かなければならない」と決められています。一つでも記載がなければ違反です。もっというと文字の大きさが少し小さいだけでも、逮捕や処分の対象になります。

特商法上、概要書面は「交渉に入ってから契約を締結するまでの間」に交付しなければなりません。「契約後」に渡すのは明確な法律違反です。概要書面は確実に遅滞なく、契約前に相手方へ渡すようにしてください。

不備書面の交付でも逮捕

実際、「書面交付を忘れただけ」の逮捕事件が何件も起こっています。

直近でいうと、2019年12月20日に、名古屋市のU社の社長と従業員1人が、特定商取引法違反(書面の交付義務違反)で、愛知県警に逮捕されました。

高齢者に対して、「終活支援サービス」の訪問販売をおこなっていましたが、クーリング・オフについて記載した書面を渡していませんでした。これだけで“アウト”になってしまったのです。

同年12月15日には、和歌山県警が、消火器の訪問販売をおこなっていた、大阪府の男2人を逮捕しました。このさいも、特商法違反(不備書面の交付)容疑でし



契約前に概要書面を渡そう!

ており、今後、起こっても何の不思議もありません。

概要書面の不交付は、6カ月以下の懲役刑や、100万円以下の罰金刑に問われる「立派な犯罪」です。

概要書面は「連鎖販売業の概要について記載した書面」です。エナジックビジネスがそうである、連鎖販売の場合、「商売の経験が乏しい個人」が契約を結ぶこと

沖縄県那覇市 ギャラリー喫茶 リバティ



住所: 沖縄県那覇市泉崎1-2-2
 沖縄県庁舎14F
 電話: 098-869-3886
 F A X: 098-863-3760
 営業時間: 8:00~18:00

抜群の眺望とヘルシーランチがあなたを待っている!



県庁最上階にあるリバティ

リバティは「南の畑」各店と並ぶ、沖縄のエナジックグループのサービス部門を形成している店である。リバティに入ると誰しもが明るい開放感を感じるだろう。というのも、店が沖縄県庁の最上階(14階)にあつて、素晴らしい「眺望」を目にすることができるためだ。視線を上にあげると広々とした空と雲とが織りなす光景が目に入り、下へ向けると、西に広がる東シナ海を遠く臨めるなど、驚くほど遠方を見晴らすことができる。

37席を用意したこの店では、こんな雄大な景色を眺めながら、お茶したり食事したりと、ゆったりした時間を楽しむことができる。県職員のみならず、「外」からも幅広い年齢層の客が訪れるというもうなづけるだろう。

さらに、「ギャラリー」という店の冠が示しているとおり、店



沖縄の民芸品がスリ並ぶ

内には沖縄の画家・陶芸家らの制作した数々の絵画や陶器などが飾られ、洗練された雰囲気醸し出している。

これら以外にも店には自慢がある。それは「島野菜」など沖縄特産の食材をふんだんに使った、地産地消の料理であ

る。店長の伊志嶺ミサヲさんは、もともと「島野菜の沖縄ダイニング 南乃畑 糸満店」で調理の責任者だった人。リバティに移って以来、南乃畑で培った調理法を駆使して、栄養があり、かつ時に薬草類も使うなど、ヘルシーな食事を提供してきている。

その代表例が午前11時から午後2時まで楽しめる日替わりランチだ。豆腐ハンバーガーや自身魚フライなど曜日ごとに変わる主菜、汁物のほかに小鉢の副菜をいくつも用意し、700円とはお得感一杯である。

そのほかにも、カレーセット、スパゲティセット、サンドウィッチセットなど、

各種セットメニューを用意し、あなたを待っている。営業時間は午前8時から午後6時までで、11時までは480円でモーニングセットのサービスもおこなっている。

これらの料理にはすべてレバラックが作り出す還元水が使われ、その効果を十分に発揮している。また、強還元水と強酸性水が清掃など衛生管理に活用されているのは言うまでもない。



店からは素晴らしい眺望を望める



ランチタイムで賑わう店内

If you know of any unique use for electrolyzed water, we'd love to hear from you! 電解水のユニークな活用法を募集中!

● Please send information to the Public Relations Department.

情報は広報室まで / e-mail: kouhou@enagic.co.jp

児玉陽子の正しい「食養」のすすめ

“温性食材”で冷え症対策を！

今回は「冷え症」を取り上げてみます。その症状は、手足の先の四肢末端や上腕部、大腿部、へその下あたりが温まらず、冷えが自覚されている状態を指します（中には無自覚の人もいますが）。

冷え症と言えば、女性に多い症状として知られています。もちろん個人差はありますが、女性の半数から7割近い人が冷え性に悩まされているとされるほどです。なぜか？ 女性は男性に比べると熱を作り出す筋肉量が少なく、また皮膚の表面温度も低く、さらに貧血や低血圧の人も多いためと考えられています。

だいぶ前ですが、九州の『西日本新聞』に、ある女子高のクラスの半数の体温が35度台で、生理不順も多く、便通も悪いとする記事が載りました。もともと子どもの体温は成人より0.5度程度高いものです。それが真逆の結果でしたから、強く印象に残ったのです。こうなると、男性より筋肉量が少ないから、という理由だけでは済みません。悪しき生活習慣が絡んでいるのではないかと

エアコンの普及、衣服や食生活の変

化、夜型生活や運動不足、ストレスの増大など、日常生活で身体にとってマイナスとなる習慣が常態化し、それが冷え症に結びつくのでは、と思われるのです。冷え症もいわば「生活習慣病」の一種ととらえられるでしょう。それは、とくに食生活との関係で言えることです。

■低体温は病気を誘発！

人の胃や腸などの消化管内では、消化のさいに入ってきた飲食物を温めることで熱が消費されます。したがって、飲食物の温度は身体の「冷え」に大きくかかわってくるのです。さらに、胃腸の中の消化酵素がもっともよく働くのは36～37度とされています。これを下回ると、人が本来持っている消化機能が100%発揮できなくなるのです。

したがって、冷え症を誘発しかねない食生活は避けなければなりません。冷たいビールのガブ飲みや、真冬に暖房を効かせてアイスクリームをたくさん食べたりのことは良くありません。体温が下がると血流が悪くなり免疫力も下がって、い

ろいろな病気にかかりやすくなります。

冷え症を防ぐには体の熱を保持する必要があるため、温かい食品を摂取することが望めます。古来より中国では、すべての食べ物を温性、冷性、その中間の平性に分類し、冷え症の人には、温性の食物を多めに摂るよう勧めてきました。わたしがいた松井病院の食養内科でも同様の食事対応をしていました。

そこで温性の食材を紹介してみましよう。穀物ではもち米、ライ麦。油脂類はごま油、豆類はグリーンピース、そら豆、納豆。種実類はクルミ、栗。魚介類はアジ、サバ、イワシ、フグ、海老、タイ、カツオ、ブリ、あなご、うなぎ等。肉は羊肉、鶏肉、鹿肉。果物は桃、リンゴ、ざくろ等。野菜は根菜類が特にお勧めです。ニンジン、ダイコン、ゴボウ、カブ、レンコン、ジャガイモ、サツマイモ、ヤマイモ、サトイモ、ショウガ、ネギ、ワサビなどですね。玉ネギ、ニラ、ニンニク、シソ等もいいですね。

日ごろ冷え症に悩んでいる人には、こうした食材を使った食生活をぜひお勧めします。



児玉陽子

食生活アドバイザー
元松井病院食養内科顧問

児玉陽子 略歴：

1936年3月、台湾・台北市生まれ。

55年に皮膚病、59年に結核を発症。東邦大学病院の日野厚博士の指導により「日野式食養」を実践し快癒。

以来、食養研究を始め、69年から公益財団法人・河野臨牀医学研究所（東京都品川区）で食養指導を開始。

78年には日野博士と共に日本初の「食養内科」を松井病院（東京都大田区）に設けて食養指導を実施。95年、同病院顧問に。

現在はフリーランスの立場で、食生活についての指導・啓蒙活動をおこなっている。

主著に『臨床栄養と食事改善指導』『アレルギーにならないための離乳食』（いずれも緑書房）など。



2020 E8PA FESTIVAL 中止のお知らせ

Enagic international E8PA 事務局

E8PAフェスティバルにご参加登録いただきましてありがとうございます。3月17日に開催を予定していましたが「2020 E8PA FESTIVAL」につきまして、新型コロナウイルスの感染拡大の事態を受け、開催中止とさせていただくことにいたしました。

イベントに参加予定の販売店様と関係者の方々の健康と安全を最優先に考慮し、慎重に検討を重ねた結果、今回は開催を断念せざるを得ないとの判断に至りました。楽しみにお待ちしております皆様にはご迷惑をおかけいたしますこと、重々お詫び申し上げますと共に、一刻も早い事態の鎮静化を心より願っております。

●チケット代の払い戻しについて

ご購入済みのイベント参加チケット代金につきましては、お支払方法に応じて速やかに返金の手配をさせていただきます。何とぞ、ご理解を賜りますようお願い申し上げます。

なお、2020 E8PA FESTIVALにて予定しておりました、大城会長の誕生日祝いにつきましては、9月3日～5日開催のEnagic Global Convention in Las Vegasにてコンベンションと共に執りおこないます。

多くの皆さまのご参加を心よりお待ち申し上げます。



2019.12月度 新6A到達

6A以上のご紹介

6A

- JOAN A WEDD (オーストラリア)
- CRYSTAL BAILEY (オーストラリア)
- KELLY MOLLER #2 (オーストラリア)
- ALANA G PROBERT (オーストラリア)
- VAN MANH TRAN (オーストラリア)
- HOANG KHANH THI NGUYEN (オーストラリア)
- MELISSA A HOUSTON (カナダ)
- RICHARD AUER (カナダ)
- LINDA PROCOPIO dba DIAMONDS MARKETING (カナダ)
- #369 SUPERTRAVEL TRAVEL & TOUR LTD. (カナダ)
- TEAM MACLEAN (カナダ)
- HONEY MIRANDA (カナダ)
- FDN CADORNA INC. #3 (カナダ)
- REMELYN VICTORIOUS LTD. #2 (カナダ)
- OBISO FINANCIAL SOLUTIONS CORP. (カナダ)
- DUSTIN D PRETTY (カナダ)
- NICOLE M KNIGHT (カナダ)
- COLIN F KOBZA (カナダ)
- BALWANT FRANCISCO PARIHAR (カナダ)
- MARIO JORGE BARRETO DIAZ (スペイン)
- EMILIA SARO HERRERO (スペイン)
- QUIRICI EWA (フランス)
- MILOS VAVRUSA (チェコ共和国)
- PAVEL HOMOLKA (チェコ共和国)
- THI VAN ANH TANG (ドイツ)
- ROWENA PALMARES (イギリス)
- DIANA ELENA ADAMESCU (ルーマニア)
- CHEN YUN XI (香港)
- SHEN XUE ZHENG (香港)
- EDER PUI WAN DONA (香港)
- CHEN LI LI (香港)
- LI HAI HONG (香港)
- KARUNESH KUMAR (インド)
- NAVYA JINKA (インド)
- SOORAJ A (インド)
- TANIYA ANIL KSHIRSAGAR (インド)
- PAVAN KUMAR SOMA (インド)
- DAKSHINA MURTHY B V N (インド)
- ROHIT ARYAN (インド)
- PINNACLE AQUA (インド)
- NAYNA MAYUR PATEL (インド)
- AMRUTBHAI MEGHJIBHAI GONDALIYA (インド)
- INDMAK CORPORATION (インド)
- AMIT KUMAR PANDEY (インド)
- MANOJ TIWARI (インド)
- ARUNA KUMAR (インド)
- RAMANANDA PADHAN (インド)
- GAJENDRA KUMAR SAHU (インド)
- SUTRISNO (インドネシア)
- LIS SULAIKAWATI (インドネシア)
- MOHAMAD SOLEH (インドネシア)
- WILHELMINA E SHIMOYAMA (日本)
- RHEMA SUCCESS MARKETING (マレーシア)
- NGUYEN VAN KHANG (タイ)
- TONG CONG ANH (タイ)
- KEA SOKVINA (タイ)
- CHHENG NEANG HENG (タイ)
- SLY VENTURE LLC (アメリカ)
- MICHAEL LAM TRAN (アメリカ)
- DO THIS TODAY LLC (アメリカ)
- BRADLEY D MCCORMICK (アメリカ)
- JULIO CESAR RIVAS (アメリカ)
- RICHARD K JEW (アメリカ)
- JENNIFER THANH NGUYEN #C (アメリカ)
- BA VAN HUYNH (アメリカ)
- LANH NGUYEN (アメリカ)
- CRYSTAL P SUPAN (アメリカ)

6A2

- REBEKAH FEMIA #2 (オーストラリア)
- EUGENIA BRODERICK (オーストラリア)
- IRINA DIKUN (カナダ)
- WEBMEDIUS SOFTWARE INC. (カナダ)
- JESSICA BAKER (カナダ)
- LUI WEALAND (香港)
- RAJEEV SATYANARAYAN AMBATI (インド)
- SONIA SANDHU (インド)
- GAURAVKUMAR AMRITBHAI GONDALIYA (インド)
- SURESH PRASAD (インド)
- RANVEER SINGH SISODIA (インド)
- YUGAL KISHORE PRADHAN (インド)
- AROM MUHAROM (インドネシア)
- LOONG ZHI YEE (マレーシア)
- TATIANA KOLMAKOVA (ロシア)
- HOA PHONG CHAU (アメリカ)
- STEVE KANGEN WATER LLC (アメリカ)
- PTTN WATER LLC (アメリカ)
- TIMOTHY MCGAFFIN II (アメリカ)
- SUMMER BREEZE (アメリカ)
- ROBIN COLVEY (アメリカ)
- PATRICIA M WALKER (アメリカ)
- PARTNERS FOR LIFE LTD #2 (イギリス)
- MARTIN HOLATA (チェコ共和国)

6A2-2

- JONATHAN O. DELA PENA (カナダ)
- HINH QUANG HUYNH #C (アメリカ)
- REBECCA S INTHPANAYA (アメリカ)
- POWER LIFE LLC #3 (アメリカ)
- NATALY GAVRILOVA (アメリカ)
- EAP GLOBAL LTD 1 / ELMER PALMARES (イギリス)

6A2-3

- MICHAEL DREHER #2 (カナダ)
- MICHELLE ARCEO SUCCESS MARKETING INC. (カナダ)
- BOO MEI YIN (マレーシア)
- HEALTHSOURCE IRELAND LIMITED (アイルランド)

Global E-Friends. 2020.2 (Vol.231) ¥100

発行：(株)エナジックインターナショナル広報室 (Tel.)03-5205-6030 (FAX)03-5205-6035 <http://www.enagic.co.jp>