



ENAGIC Vol GLOBAL 241 Japan Edition E-FRIENDS®

2020 12月号



2021年を最高の年にするため 最後の月に最高の準備を!



大城博樹常務、
副社長に就任!

辞令授与式 実施:16P

2020年新6A総覧
Road to 6A

張殷善
(チャン・ウンソン)
2月号



ウィルヘルミナ・
シモヤマ
3月号



シェリール・マリー・
ナガノ・
サンタ・マリア
7月号



齋藤芳子
5月号



伊藤伸一
8月号



近藤真由美
6月号



ヴェィ・タン・フェン
9月号



坂部夕妃
11月号



酒井和美
10月号



藤田健一
12月号



ハートフルな思いを大切に 新しい年を迎えよう!

2020

2021

2020年もいよいよ押し詰まりました。今年は「コロナ禍」一色に塗りつぶされたかのような1年だったと思います。

実際、世界中の人びとの生活・労働・ビジネス・教育・移動等々に深刻な悪影響を及ぼしました。それどころか、実に残念なことに、多くの方が亡くなられています。ご冥福をお祈りするばかりです。

エナジックファミリーの皆さんにとっても、たいへん困難な1年でした。身体・経済・心の3つの健康を確立することで「真の健康の実現」を目指すわたしたちにとって、移動とコミュニケーションを制約されることは過酷な痛みだからです。

しかしながら、この困難の中でも、様々な方法を用いて皆さんは奮闘されました。多くの人たちに真の健康をもたらし、幸せな人生に転換してほしい、という強い思いを届けるため、皆さんは苦しい環境に負けず、とてつもない努力を重ねました。

その結果、世界中でエナジックファミリーが増え続けました。世界中で還元ウォーターを飲用・活用する人たちが何十万と増大しました。そうして、多くの人たちが、公平でリアルタイムのスピード還元に浴することができました。

これは、実に感嘆すべきことではありませんか。これこそ、エナジックファミリーの永遠の誓いである、「すべての人たちに豊かな人生を実現するための機会を提供する」という「情けの和」の実践そのものではありませんか。

わたしは皆さんがリスクを最小限に抑えつつ、工夫をこらし、諸活動を展開してきたことに深く感動しています。

そして、こう思いました。大丈夫、エナジックファミリーはいかなるかんなん艱難しんく辛苦も乗り越え、明日の幸せに向かって巨歩を踏んでいくのだ、と!

皆さん、わたしは確信しています。来る2021年は、きっと皆さんの絶え間ない努力が、さらにより良く結実する年になるでしょう! 感謝の心と団結心、そして他者をいたわる心持ち——こうしたハートフルな思いを大切に、新年を迎えましょう!

(株)エナジックインターナショナル
CEO 大城博成



新たなゴルフアカデミー 開校！ 子どもたちの夢「沖縄から世界へ」をめざし！



ゴルフアカデミーは具志川ゴルフクラブ内に設置

設立されたエナジックゴルフアカデミーには、名護校(名護市瀬嵩のエナジック瀬嵩カントリークラブ内)と豊見城校(豊見城市のゴルフ練習場内)があります。

加えてこのほど、3校目に当たる「エナジックゴルフアカデミー具志川Kidsコース」が、エナジックグループの具志川ゴルフクラブ(うるま市)内に設立され、11月22日、大城会長ファミリーや関係者、さらに入校を予定する生徒たちも集い、開校式が挙行されました。

エナジックゴルフアカデミーの最良かつ最高の特長は、何と言っても18ホール(Blue tee/6,285ヤード)のゴルフコース(エナジック瀬嵩カ

大城博成会長の熱い思い「世界に羽ばたくゴルファーの育成」を目的に

ントリークラブ)があることで、練習場として日常的にフルコースを使えるとは、日本中探しても類のない大きな特長です(世界でも稀では?)。

さらに今後は、18ホール(2,118ヤード)を備えた具志川ゴルフクラブのコースも練習場として活用できるので、練習環境は最高レベルに達していると言えるでしょう。



生徒たちが「感謝と協力」を表わす標語を読み上げる

さらに3校とも、諸見里しのぶプロや比嘉真美子プロらを育て、瀬嵩アカデミーからは新垣比菜プロらを輩出するなど、ジュニアの育成に定評のある嘉数森勇校長を始めとする、素晴らしいコーチ陣が指導に当たっています。近い将来、きっと世界に羽ばたくゴルファーが育っていくことでしょう。

新設の練習場でおこなわれた開校式



新6A販売店が語る「わたしが歩む道」

Road to 6A (東京都)

(株)エーエフジェイ 藤田健一



コロナ禍で旅行代理業は「ゼロ」に! きゆうじょう 窮状を救ったエナジックビジネス!

ベトナム出身の藤田さんは1995年に日本国籍を取得し、名前もPham Kien(ファム・キエン)から藤田健一に変更した。そのときすでに日本在住期間は25年に及んでいた。

日本との関わりはいまから50年前にさかのぼる。1970年、彼は南ベトナム共和国(当時)の大学を卒業すると、畜産を中心に農業の勉強をするため東京農大に留学した。75年に卒業。しかしこの年、母国に激烈な変化の嵐が吹き荒れた。南ベトナム共和国が消滅したのである。ベトナム戦争で米軍が敗退した後、北ベトナム軍が南を制圧し全土を統一したのである。

これ以降、「ボートピープル」と呼ばれる空前の数の難民が発生した。北ベトナム(ベトナム民主共和国)の政治体制を忌避した人びとが海外へ大量に逃れたのである。行先はアメリカを中心に、オーストラリア、カナダなどさまざまだったが、日本

にも約1万人のベトナム難民が上陸し、定住を希望した。

彼ら彼女らをどう処遇するのか。真っ先に必要とされたのが、日本語とベトナム語を理解する人材だった。そしてその能力を十分に持っていた藤田さんは、UNHCR(国連難民高等弁務官事務所)の依頼を受け、難民受け入れ施設で、通訳などベトナム難民の世話を焼く仕事に従事した。

この仕事を6年間おこなったあと、印刷会社を設立し、難民向けのベトナム語やカンボジア語などによる日本語教科書を中心に、印刷・出版事業を営んでいた。

だが、次第に需要が減少する中、ベトナムの経済発展に伴って増えてきた日本への観光客を対象にする旅行代理店(株式会社エーエフジェイ)を2003年に設立し、いまでもその経営を続けているのである。

竹山哲三エナジックジャパン社長に6A認定証を授与される藤田さん



石井グループの仲間昇格を祝われる





櫻井玖仁さん(右隣)と共にベトナムでセミナーを開催(2018年12月)



“開店休業中”の旅行代理店オフィス

代理店が扱うのはほとんどが団体旅行。最大130人を一度に受け入れたことがあるというが、訪日した観光客を、通訳を兼ねたガイドが案内役として世話をする、という旅行パターンだ。扱う観光客は年間4,000~4,500人に達し事業は順調だった。それを一変させたのが、いうまでもなく「コロナ禍」だった。

■ベトナムでセミナー開催

何しろこの3月から11月末まで扱った旅客は「ゼロ」！ したがって売り上げもゼロ。この窮状を救ったのがエナジックビジネスだった。藤田さんは「雇用調整助成金などの公的支援もありがたかったが、何といてもエナジック販売店としての収入に助けられました」と語っている。こうして「収入ゼロ」期間内に約50台を出し、ついに6Aに到達したのだった。

藤田さんは2018年にレベラックを購入し、旅行代理店の仕事と共に販売店活動を展開してきた。訪日&在日ベトナム人に紹介したり、アップライン

の販売店と一緒にベトナムを訪問してセミナーをおこなったりしてきた。たとえば、2018年12月には櫻井玖仁さん(6A2)とホーチミン市で地元の商工業者を対象にセミナーを開催し、昨年10月には張殷善さん(6A)とハノイ、ダナン、ホーチミンで連続セミナーをおこなった。

「ベトナムで日本製品はとて信頼され人気があります」(藤田さん)というとおり、販売したレベラックの多くがベトナムで使われているという。そんな努力の積み重ねが6A到達をもたらしたのだ。それだけでなく、現在、ダウンラインには60台以上を出した販売店も2人誕生している。藤田さんにとって、6A2は間近な目標となった。

旅行代理業には死活的なコロナ禍はしばらく続きそうだ。しかし藤田さんはめげてはいない。「SNS(ソーシャルネットワークサービス)を活用して意欲のあるベトナムの販売店の応援をしたり、日本の知り合いにもっと働きかけたりして、これからも頑張りたい」と意欲満々である。



藤田さん夫妻を囲む子どもと孫と甥たち。子どもたちはみな日本国籍を持つ



ボーナス付きダイレクトセール 年末特別キャンペーン

キャンペーン期間 2020年12月1日～2020年12月31日

※このキャンペーンは海外販売店さんは適用外です。

キャンペーン期間中に販売店様が直接販売した場合、
通常のマージンに加えて特別にボーナスを受取ることができる、
たいへんお得なキャンペーンとなっております。
この機会にぜひ直接販売にお役立ていただきたくご案内を申し上げます。

通常のマージンに加えて
下記の特別ボーナスを受取れます。

スーパー501 50,000円

KANGEN8 40,000円

SD501-プラチナム
SD501 30,000円

アネスパ 20,000円

※Eペイメントでのご購入の場合は対象外となります。

 お問合せ先

● 東京サロン

TEL.03-5205-6030
(受付時間：10時～19時)

● 福岡ショールーム TEL.092-741-4132
(受付時間：11時～20時)

● 札幌支店

TEL.011-223-5678
(受付時間：10時～19時)

● 新大阪プラザ

TEL.06-6152-5407
(受付時間：10時～19時)

● 沖縄

TEL.098-851-4809
(受付時間：9時～18時)

長嶺選手、プロテストで惜しくも2打及ばず！



多くの有力選手が集ったアカデミー(名護校の練習風景)

11月17日から20日まで、PGA(日本プロゴルフ協会)主催の最終プロテスト(4ラウンド296ストローク)が福岡県でおこなわれ、エナジックゴルフアカデミー研修生の長嶺勝斗選手が挑みました。結果は、惜しくもわずか2ストローク及ばず不合格となりました。

今年のプロテストはコロナ禍のあおりで一次テストが中止となり、9月から10月にかけて全国5カ所の二次テストから始まる異例の展開でした。長嶺選手は石川県で9月29日～10月1日におこなわれた二次テストでみごと4位タイに入って、最終テストに臨むことができました。

ちなみにエナジックゴルフアカデミー出身の齊藤耕太選手も千葉県の二次テストに参加しました。こちらは20位タイと、合格ラインの14位タイに入れず、最終テストに進むことはできませんでした。

一方、長嶺選手は最終テストでわずか2打足りず、60位タイで残念ながら大魚を逃しました。なお、今回の最終テストには102人が参加し、47位タイまでの51人が合格しています。長嶺選手(そして齊藤選手も)は次のチャンスをモノにしようと思うまで前向きです。

エナジックインターナショナルチーム ボウリング全国大会で3位に入賞！



3位に入賞したエナジックチーム。(左から)儀間光博、石嶺可奈子、村濱裕紀、我那覇隆也、幸喜将太の各選手

11月21～23日に富山県で開催された、全日本ボウリング協会(JBC)主催の「第53回全日本実業団ボウリング選手権大会」に、沖縄県代表としてエナジックインターナショナルチームが出場しました。5人のチーム戦で争うこの大会は、実業団グラウンドスラム(実業団選手権+産業別+都市対抗)の

中で、もっとも権威があるとされ、エナジックは昨年、みごと優勝しています。

連覇がかかった本大会には儀間光博、我那覇隆也、石嶺可奈子、幸喜将太、村濱裕紀の各選手がチームを組んで参戦。1人9ゲーム(チーム合計45ゲーム)による予選A組では1位通過しました。

しかし、1人3ゲーム(チーム合計15ゲーム)を投げ、予選45ゲームの得点も合わせ、計60ゲームの総得点で決まる決勝では、惜しくも3位となりました。1位の呉市役所(12,758点)にわずか251点差の12,507点と健闘しましたが、連覇はなりませんでした。

チーム全員が次の全国大会(来年1月に神奈川県川崎市で開催される都市対抗選手権)でのリベンジを誓っています。

最良販売店の肖像

オアン・キエウ・リー

Oanh Kieu Le

カナダ/6A2-3

人との固い絆がもたらした
短期で6A2-3到達の快挙！

現在、6A2-3ランクのオアンは、15年もの間、母親の健康と生活の向上のための支援方法を模索していた。そんなある時、元薬剤師で現在6A2-5販売店のグ

エン・ダンと出会い、還元水を勧められたのだ。オアンはすぐにレベラックSD501を購入し、以来、母親はいまでも還元水を飲み続けている。

2018年にトロントへ旅行したさい、オアンはエナジックトレーナーによるトレーニングを受講した。「そこでわたしは、人びととの向き合い方や、両者に利益をもたらす、ウィンウィンの考えを持つことの大切さを教わりました。それが後の事業での成功の鍵となりました」と振り返っている。

ベトナム・ホーチミン出身のオ

アンは、変化と「家族を支援できるほどの生活水準」を求め、アルバータ州カルガリーに移住した。そこで学校を卒業し、美容師になった。その後しばらくして、療養中の母親の看病をしながら、主婦(兼母親)業に専念することとなった。

そのような生活の中で、他社製品の直販を試みたこともあったが、それは経済的にも職業としてのやりが

いという点でも、彼女を満足させることはなかった。彼女が求めていた全ての条件を満たしたのがエナジックであり、そのことが販売店となるための後押しとなったのだ。

無限に広がるチャンス

オアンが初めてレベラックを紹介したのが、友人のヴォー・オアンだった。そのころのことを彼女はこう語っ





ている。

「当時その友人は、アンチエイジングとスキンケア製品をネットワーク販売する会社で働いていました。しかし、還元水とエナジックの報酬制度について教えると、わたしのチームに喜んで加入し、いまでは6A2-3となり、頼もしいダウンラインの1人となっています」。

人びととの確固たる繋がりを築い

たことが、オアンに多くの良い結果をもたらした。しかし、彼女は現状に決して満足してはいない。チームメンバーそれぞれが持つ人生の目標達成を手助けし、個人的にも「近い将来、6A2-8に到達したい」と目標は高いのだ。

エナジックビジネスに熱心に従事するオアンだが、時間を見つけては、料理や買い物、友だちとのおしゃべり

など、充実した日々を過ごしている。そんな日々の中で、「友人たちと情報を共有することにより、多くの良い刺激をもらっています」と語っている。

このようなポジティブな姿勢と真摯な取り組み方をみると、オアンの将来には、チャンスが無限に広がっているように思えてくるのである。



東工大との共同研究が『日本機械学会』の論文に!

本誌2月号の「電解水を科学する」コーナーで、「より良い製品をめざして——東工大と共同研究中!」と題する記事を掲載しました。東工大大学院の平井秀一郎教授ならびに兒玉学助教とエナジックインターナショナル大阪工場の奥村一彦専務、戸瀬義久技師が共同し、「電解槽の長寿命化と小型化をめざす」のが、この研究のテーマです。

具体的には、電気を流して水を電気分解する電解槽の内部現象を解明することで、より耐久性の高い、効率の良い製品の開発を図る、というもの。この研究成果の一部がこのほど『日本機械学会』発行の論文集に掲載されました。

機械学会の論文集に掲載される論文は「査読付き論文」といわれ、他の研究者による厳密な審査を経て初めて掲載されます。一般的な学会発表とは違って、学術的にたいへん価値の高い発表とみなされ、共同研究者の

エナジックにとっても、アカデミックな世界に社名が残る意義深い結果となりました。

論文のタイトルは「電解水生成装置陽極槽のイオン輸送2次元数値解析」。少々難解ですが、論文では、まだまだ未知とされることの多い電解槽の内部現象を、流体力学、電気化学、電磁気学を用いて数値モデルとして構築することができた、と結論付けています。加えて、さらなる解析モデルの妥当性の検証と向上、電極板を含めたシステム設計の最適化が課題としています。エナジックは今後、この研究成果を製品開発に生かしていく方針です。※関心のある方は以下のアドレスから論文を見ることができます。

【東工大「平井笹部研究室」HPアドレス】

<http://www.tanso.mech.e.titech.ac.jp/H&T/posts/news36.html>

日本電解水協会が電解水セミナーを開催 強酸性電解水の「対コロナ評価」がテーマに!

11月11日、都内品川区の会場で、エナジックも会員である、一般社団法人「日本電解水協会」(JEWA)の第12回セミナーが開催されました。「コロナ禍」のさなか、例年より参加人数を絞って開かれましたが、報告者の3つのテーマはすべて新型コロナウイルス関連で、その影響の強さが改めて浮き彫りになりました。

報告と講師は次のとおりです。①《「新型コロナウイルスに対する代替消毒剤の有効性評価」に関する検討委員会報告の解説ほか》報告者/高木弘隆・国立感染症研究所主任研究官、②《「コロナ禍における次亜塩素酸水の対峙戦略」》報告者/堀田国元・機能水研究振興財団理事長、③《「新型コロナウイルスに対する対応と今後の取り組み」》報告者/石渡幸則・JEWA会長。

電解水生成器の各メーカーが主会員であるJEWAにとって、次亜塩素酸水(強酸性電解水)が新型コロナウイルスにどんな効果があるのか、には高い関心を持たざるを得ません。

報告①では、経産省/NITE(独立行政法人・製品評価技術基盤機構)が設置した「代替消毒剤方法の有効性評価に関する検討委員会」の報告を取り上げ、各種研究結果を通じた次亜塩素酸水の効果を検討しました。

②は、この春の「第一波」の時期に次亜塩素酸水について広まった各種言説を整理し、正しい知識の普及・広報を図ろうと提案しました。③は、次亜塩素酸水の評価を巡るコンプライアンスが主テーマで、具体的な事例を

示しながら法令順守の大切さを強調しました。

このセミナーで明白になったのは、強酸性電解水の有効性について、科学的なエビデンスに基づく冷静な議論が必須ということでした。



「コロナと強酸性電解水」が主テーマになったセミナー会場

沖縄から世界へ サクセスストーリー 大城博成

第57回

未来を担う若者たちの育成に全力投球!

前号では、2014年にエナジックゴルフアカデミーの生徒たち23人をロスアンゼルスに招待した件を紹介した。帰国後、生徒たちは感想文を書いたが、ここでは、当時高校一年生だった三浦春輝君の感想文を原文のまま紹介する。アカデミーの青年たちが夢を描き、世界に羽ばたくことを願いつつ――。

作文「アメリカ研修を終えて」より

【まず、アメリカに行けた一番の力として大城会長に感謝をしたい。自分たちが世界にはばたくための視野が大きく広がったと実感できた。いつか自分たちはこの経験を活かし世界で活躍したいと思う。

そしてアメリカ滞在中にサポートしてくれた親や先生、城間さんにも感謝したい。父母のおかげで怪我なく事故がない研修だったと思うし、先生方のおかげでゴルフができています。城間さんたちのおかげでアメリカの研修が楽しく順序よく進んだと思う。多くの人たちに感謝をし、それを結果で返さなければいけない、と思った。

次にアメリカでのゴルフの体験について。日本と違う環境の中で、異国人とプレーができたことはいい体験だった。それまでのイメージでは、アメリカ人は体格がよく、飛ばす人がいるんだろうと思っていた。けれど自分が見た中で特に飛ばす!という人は見られなかった。

つまり、自分はアメリカ人についていけないということだ。余裕とかではなく、自分はアメリカ人を追い越せるということだ。といってもアメリカで成績を残せなかった自分は、まだまだ未熟だと思った。何もできないと思った。けれどこれをバネにする。そして、また強くなりたいと思う】

人は財産を譲り受けると、財産に頼り、それを土台とした人生を送るものである。新しい分野、新しい発想、新しい研究はおろそかになりがちになる。苦勞して働く必要がないからだ。ビジネスの世界では、一代目の築き上げた会社を二代目が食い潰したケースはよく聞く。我々にはハングリー精神が必要だ。

願いは「青年よ世界にはばたけ！」

大城はいま、関心事を“人”に移しつつある。高齢者への関心は以前に述べた。そして、若者への関心もいま述べた通りだ。若者たちにはこれから成長し、世界の人たちと対等に肩を並べて話し合えることができる、そのような国際人になってもらいたいのだ。スポーツの世界だけではなく、ビジネスに国際政治にと飛翔してもらいたい。未来の沖縄、日本はこの青年たちの手の中にあるのだ。

彼らの面倒を見、リソースを注ぎ込んで世界で紹介してもらいたい。金は使えばなくなる、しかし、青年のために使う金は先行投資だ。財産を残すこともよし、否、次世代に投資してこそ、真の社会貢献といえよう。グローバル化したエナジック社は世界の多くの国々から助けられ益を得ている。地域社会に還元して、感謝を表そうではないか。ローマ人は、「お金は海水のようで飲めば飲むほど喉が渴く」と言ったそうだ。



【前原利夫・著
『小さな島から世界を飲む!』より】

はっちの 「電解水のある生活」



還元水で無洗米を炊く時は水加減にご注意！

我が家で使っているお米は、ホームセンターで買ってくるノンブランドの無洗米。以前に軟水のミネラルウォーターでごはんを炊いていたところに持っていた、還元水で炊いたごはんにもトライしたいという夢が、レベラック購入で叶ったんですね～(^ ^)v

スイッチオンで待つこと約40分。シュッシュと炊きあがる湯気の香りが違う。還元水で炊くと、とても香ばしい御飯の香りがするのです。

■pH9.0の還元水を使用！

実は水道水を使っていた時、この炊きあがるさいの香りが生臭くて(炊きあがった御飯そのものはそんなことないのですが)、なんか、嫌な香りだったのです。

この差は为什么呢(ー?)。ちなみに、pH値9.0の還元水使用です。さて、なぜ還元水で炊くと美味しいのかというと(ー)b

第一に、水道水と違い塩素の影響が少ないので、ビタミンを損ねることがありませんね。

それから還元水は浸透性が早くお米となじむので、お米がイキイキとした状態で炊きあがるからだ

と思います。

無洗米を使用する場合、通常の水加減よりほんのちょっとだけ多めに水を入れます。還元水の場合、水道水と違って、お米が柔らかくなる傾向があるので、浸す時間や保温時間によって、水加減を微妙に変えていくとよいみたいですね。

■保温時間などで水加減を変えよう！

仕事がある日は、朝でかける時にタイマーセット。炊きあがり時刻を夕方にする、と、タイマー時間は平均で7～8時間になります。

炊きあがり後の保温時間は1～2時間になるので、我が家の好みのちょっと硬めにするには、水加減をいつもより少なくします。

セットしてすぐにスイッチオンにする時は、目盛り通りの水加減にして、炊きあがり後は30分くらい保温させます。

これで、還元水で炊いた美味しい御飯のできあがり(^ ^)。夜に炊いた御飯を、翌日お弁当にもっていても、変な臭いがすることなく、美味しくいただけますよ。還元水はすごい！



外資系中堅NB企業に9カ月の取引停止命令!

11月20日に、ARIIX Japan (アリックス・ジャパン) という、年商数十億円規模の中堅外資系ネットワークビジネス(NB) 主宰会社が、消費者庁から特定商取引法(特商法)に基づき9カ月間もの長期取引停止命令を受けました。

取引停止となれば新規登録はできず、会員にも会社にも死活問題ですから、今回はこの件を取り上げてみましょう。

概要書面の不交付は論外

この会社は、健康食品や化粧品、空気清浄機をNBで販売していました。今回の処分で認定された違反行為は、①氏名等の明示義務違反、②書面不交付、③迷惑勧誘——の3点です。

②の書面不交付は論外です。特商法では、連鎖販売取引の契約を結ぶまでに、連鎖販売業の概要を記載した書面(概要書面)を交付しなければならないと定めていますが、アリックスの場合、交付していないケースがあったということです。紙1枚の話かと思われるかもしれませんが、これは立派な違反行為

です。絶対に渡し忘れのないようにしましょう。

次は、①の氏名等明示義務違反です。アリックスのケースでは、「副業してくれる方探してます」「聞いて貰いたい話がある」「いい話があるから会いたい」「副業をやっているの、そのことについて話したい」などだけ告げて、相手呼び出した行為が違反に問われました。

ければなりません。これも十分気をつけましょう。

認定された迷惑勧誘行為

③の迷惑勧誘は、「相手に迷惑を覚えさせる仕方での勧誘」のことを指します。特商法ではこれを、厳しく禁じています。

迷惑勧誘は、勧誘する側とされる側の見解の相違が最も生じやすいところ。「あんなに熱心に話を聞いてくれたのに、あとで迷惑と言われるなんて……」と勧誘者側が嘆くケースはよくあります。いくら嘆いても、相手が迷惑だと主張している以上、違反は違反ということになってしまいます。

今回の処分事例では、勧誘された側が、再三にわたって断っているにもかかわらず2~3時間にわたって勧誘し続けたケースなどが、迷惑勧誘と認定されました。整理すると、①長時間の勧誘(2時間以上)、②深夜・早朝(夜9時~朝8時)の勧誘、③執拗・強引な勧誘等は、迷惑勧誘と認定されやすいので、くれぐれも注意しましょう。



トリプル違反で取引停止!

特商法では、勧誘に先立って「自らの氏名」「会社名」「勧誘目的と商品の種類」を先方に伝えないと定められています。

たとえば喫茶店などに呼び出して勧誘をするのならば、喫茶店で会うアポをとる段階で、それらを告知しな

埼玉県春日部市

Total Beauty Salon
WOMENコロシウム

住 所: 埼玉県春日部市南4-24-24
電 話: 048-792-0665
F A X: 048-737-0644
営業時間: 午前9時～午後7時
年中無休(年末年始を除く)

電解水使用で効果アップの総合エステサロン



強酸性電解水で手荒れが解消と語る
植木美樹子さん

2016年に設立されたWOMENコロシウムは、ネイル、フェイシャル、カラーエクステ、マッサージ、脱毛など、様々なエステをおこなう総合美容サロンだ。東武スカイツリーライン

一の割駅から徒歩5分ほどの住宅街にあり、広い敷地は駐車スペースがたっぷり。

平屋建ての施設に入ると、まず目につくのが強酸性電解水入りのスプレーだ。目的はもちろん手指洗浄。さらに行くと、右手に「ネイル」と「フェイシャル」のコーナーがあり、左奥には「マッサージ」などをおこなう部屋が。

取材時には7人のエステティシャンがそれぞれ専門のエステをおこなっていた。このサロンのオーナーが植木美樹子さんだ。ところで彼女の前職は建築関連企業の社員である。それがなぜ畑違いの美容の世界に？ 彼女によると、「若いころからいつかは人に喜んでもらえる仕事を」と考えていたところ、ダイエットシェイクに出会い美容と健康に開眼。そこで「同じ喜びを



右がネイル、左がフェイシャルのコーナー

できるだけ多くの人たちに」と大転換を図った次第。ともあれ未知の世界にいきなり飛び込んだとい

うのだから、植木さんの「度胸」はなかなかのもの。しかもネイルから始めて枝葉を伸ばし、いまや総合エステサロンに結実させた。

それだけにとどまらず、植木さんは現在、特に主婦層を対象に美容の分野で「独立自営」の道を手助けするセミナーなどを実施している。自分の歩みを通して得たノウハウを惜しげもなく伝授しているわけだ。

レベラックは2018年に導入した。還元水は本人と家族、スタッフが愛飲し、店で販売している特製のプロテイン飲料やサラダなどの調理にも活用中。さらにこの春以来の「コロナ禍」の影響で強酸性電解水の優れた性質に目覚め、手洗い等に使用。アルコールとは違って手荒れがないことに、植木さんたちはたいへん喜んでいる。知り合いの居酒屋に紹介するなど、レベラックの普及にも取り組む日々だ。



ユニークな「開運ボディ包丁マッサージ」



還元水を使ったプロテイン飲料とサラダも販売

If you know of any unique use for electrolyzed water, we'd love to hear from you!. 電解水のユニークな活用法を募集中!

●Please send information to the Public Relations Department.

情報は広報室まで / e-mail: kouhou@enagic.co.jp

児玉陽子の正しい「食養」のすすめ

“健康長寿”のための食生活の基本とは!?

いよいよ今回が連載の最後の回となりました。長い期間に渡り、「食養」に関する歴史、理論、実践等について述べる機会を与えてくださったことに感謝を申し上げます。

そもそも「食養」とは、「日々の食事を通じた病気予防と治療の方法」を意味します。連載の最後に当たり、この食養に関する原理原則を述べて締めくくりたいと思います。

食生活アドバイザーとしてのわたしあつしの原点は、日野厚医学博士と共に働いた松井病院食養内科にあります。そこでわたしは、日野博士の提唱する“食養論”に則った食事療法を患者さんに日々、実践していました。

その基本姿勢は、一人ひとりの患者さんの症状、体質、年齢、それまでの食事傾向等々、いろいろな要素を検討して食事内容を決め、実際に供する、というものでした。その具体的内容や効果は、2019年12月号の連載第11回「肝機能障害」以降、前号までの連載の中

で、病気別に記述してきたとおりです。

松井病院食養内科で積み重ねたこうした経験を基にして、わたしは日野理論に自分なりの修正を加え、現在、提唱している食養論を確立することができました。その本質は、ズバリ、「以前の日本食に帰ろう!」です。

■手本は「以前の日本食」に

日本では1960年代の高度成長期以降、食生活に大きな変化が生じました。ひと言でいうと著しい「西洋化」です。たとえば肉類や乳製品の摂取量が増えるなど、高カロリー、高タンパク、高脂肪で糖分、塩分過多の食品が普通の家庭でも日常的に食べられるようになりました。こうした食事内容が、いわゆる生活習慣病(当時は成人病と言いましたが)の増加を招いたとされています。

加えて食品添加物などの合成化学物質の摂取や、農薬と化学肥料を大量使用した農作物の影響を疑われる事

態も生じました。その典型例がアトピー性皮膚炎の増大でしょう。

そこで見直されてきたのが「以前の日本食」なのです。わたしが提唱している食養も、それを基本としています。具体的には、主食を玄米とし、砂糖は少々かつ薄塩・薄味で、タンパク質は小魚・白身魚や豆腐などの大豆食品から摂取し、野菜(とくに緑黄色野菜)や海藻を多く摂る——という内容です。

加えて、土地と人間の切り離せない関係(身土不二しんどふじ)を重んじて地産地消を心がけ、「一物全体」の考えから、野菜は根も葉も捨てず魚は皮も骨も内臓も食べて、強い香辛料や刺激物を避ける、といったことも大切です。食べ方では何と言っても「よく噛み腹八分にすること」が肝要です。飲用や調理には「還元ウォーター」が最適ですね。

こうした食生活を実践することで、皆さんはきっと「健康長寿」を手に入れることができるでしょう。参考にしていただければ幸いです。



児玉陽子
食生活アドバイザー
元松井病院食養内科顧問

児玉陽子 略歴:

1936年3月、台湾・台北市生まれ。
55年に皮膚病、59年に結核を発症。東邦大学病院の日野厚博士の指導により「日野式食養」を実践し快癒。
以来、食養研究を始め、69年から公益財団法人・河野臨牀医学研究所(東京都品川区)で食養指導を開始。
78年には日野博士と共に日本初の「食養内科」を松井病院(東京都大田区)に設けて食養指導を実施。95年、同病院顧問に。
現在はフリーランスの立場で、食生活についての指導・啓蒙活動をおこなっている。
主著に『臨床栄養と食事改善指導』『アレルギーにならないための離乳食』(いずれも緑書房)など。

大城博樹常務が副社長に就任!



参加者一同元気に「困難を乗り越えよう!」と



冒頭のあいさつをする
大城博樹会長

エナジックインターナショナルの大城博樹常務が副社長に昇格し、12月1日、E8PA本部(名護市)で辞令の交付式がおこなわれました。最初に出席者全員で、「3つの健康」「5つの還元」などを元気よく唱和し、次いで大城博樹会長が冒頭の挨拶をおこないました。

その中で、大城会長は「コロナ禍」によって流通業界に激震が走っている状況を指摘し、いかなる事態にも対応できるよう不断の努力が必要との認識を示しました。また、レベラックやアネスパの世帯当たり普及率では、沖縄県が8.5%と最高で、世界的に見ると、まだまだ「還元ウォーター」を必要としている人たちが数多く存在し、マーケットは広大、と強調しました。合わせて、今回、新しい役職に就く幹部社員たちへの期待感も表明しました。

その後、大城会長から各人に辞令交付がおこなわれました。最初に辞令を受けた大城博樹新副社長は、エナジックという大きな船を操縦する重責を担うことになった点に触れてから、「皆さんと共に頑張っていきましょう!」と力強く決意を述べました。引き続き、中尾善弘グローバルセールス営業統括本部長始め4人の社員が辞令を受け交付式は終了しました。

その後、エナジックグループ各社・各団体の責任者からも挨拶があり、困難な状況を打破すべく、揃って今後の健闘を誓いあいました。



決意表明をする大城博樹副社長



2020.10月度新6A到達

6A以上のご紹介

6A

- COMWAY KANGENLIFE LTD (オーストラリア)
- PRABJOT KAUR VIRK (オーストラリア)
- TONI H C UYUANGCO #2 (オーストラリア)
- JACKIE-LOU ASTILL (オーストラリア)
- MARIA LORENA CUBERO (オーストラリア)
- SHULAMITA DAYRIT MALOPIG (オーストラリア)
- GHOA K LE (オーストラリア)
- HA HOANG NGUYEN (オーストラリア)
- GUSTAVO POLATO KINA #3 (オーストラリア)
- DEANNA ROSE ESPINOSA (オーストラリア)
- BK HEALTH INC. #2 (カナダ)
- CHINABRIDGE MEDIA INC. (カナダ)
- KAI WAI TRADING LTD. (カナダ)
- WESTERN PACKAGING LTD. (カナダ)
- MARIA CRISTINA CHAVEZ (カナダ)
- KATHY E PALIDWAR (カナダ)
- SELAMWIT GEGZIABHER (カナダ)
- ROBERT BARDECK (カナダ)
- #2230116 ALBERTA INC. (カナダ)
- RENNER MEDIA INC. (カナダ)
- 2223265 ALBERTA LTD. (カナダ)
- TERRY A FAIRBARN (カナダ)
- HSAR KHI LAR WALTER (カナダ)
- ERMV & STEPHANE INC. (カナダ)
- DAN JUSTYN CHIONG (カナダ)
- LENOR T MIEROLES (カナダ)
- ALLYSSA DENISE ARCEO SICAM (カナダ)
- LAVIDA HEALTH PRODUCTS INC (カナダ)
- KATHERINE COLPITTS-COSMAN (カナダ)
- H2O FOR HEALTH (カナダ)
- M.Y. PM (カナダ)
- KEVIN THIEU (カナダ)
- MARIA CARMEN LANERO CAJA (スペイン)
- ELENA TOLENTINO (イタリア)
- HENRY U. MADU (ドイツ)
- MARION DAVIS (ドイツ)
- ANNIKA DRANSFELD / ANNIKAS TEEZAUER (ドイツ)
- STEFANIE COMBUECHEN / EL CASCADA (ドイツ)
- ELLEN SKOG (スウェーデン)
- ERON SZCZYGLIEN (イギリス)
- DAISY C. SUGUITAN (イギリス)
- OGHERO LTD #2 (イギリス)
- RFLISTOC S.R.L. (イタリア)
- SCIENTA EVENTS SRL (イタリア)
- THI THANH HUE NGUYEN (ポーランド)
- BICH THAO NGUYEN (チェコ)
- CRISTINA TAGANAS (ルルウェー)
- TJUNG HONG THIAM (香港)
- CHU WAI KWONG (香港)
- HE SHENG GEN (香港)
- DINESH KUMAR MISHRA (インド)
- MANEESHA VERMA (インド)
- VINAY KUMAR (インド)
- ANIL NANIKRAM KATEJA (インド)
- BOLLOJU SRIDEVI (インド)
- KESARA THIRUPATHI (インド)
- PENDELA SRIDHAR (インド)
- BANDI SRIDHAR (インド)
- INDURU RAMESH (インド)
- CHERUKURI PUSHPA (インド)
- DIPTI RANJAN MOHANTY (インド)
- ANJALI KURANJEKAR (インド)
- NAGESHWAR PRASAD SAHU (インド)
- PRASHANT TIWARI (インド)
- RUTIKA DILIPKUMAR BRAHMBHATT (インド)
- AMPITPAL KAUR (インド)
- KISHOR NIMBA JADHAV (インド)
- VIPULKUMAR JERAJIBHAI LAKHANI (インド)
- KAMLESH KUMAR VADILAL PANCHAL (インド)
- PARESHKUMAR DURLABHAI SOJITRA (インド)
- RUPESH RAJESHWAR AKKAWAR (インド)
- JIGNESH BHIMJIBHAI PAVANI (インド)
- ROOTS TPN (インド)
- VARSHABEN RAGHAVBHAI VAGHASIYA (インド)
- NAMRATABEN VIPULBHAI MANGUKIYA (インド)
- MAHESHBHAI VINUBHAI PANCHANI (インド)
- NI MADE OEDIYA NINGSIH (インドネシア)
- JUNAIDI (インドネシア)
- LENI SUDARWATI (インドネシア)
- 社内専任 (日本)
- 株式会社エーエフジェイ 代表取締役 藤田健一 (日本)
- SANTIC POLARIZ YBALANE (日本)
- 比嘉 多恵子 (日本)
- 後藤 清美 (日本)
- KHAN HUAI ERN (マレーシア)
- LIM SEW BEE (マレーシア)
- ANG SIAU CHUE (マレーシア)
- CHONG YOKO LENG (マレーシア)
- WELLNESS BOUTIQUE 2 (メキシコ)
- TERESITA MALIGMAT LIMBOY #3 (フィリピン)
- MERENNAGE DAMINDA UPALI FERNANDO (シンガポール)
- ISABELLA DAMRONGKUL (タイ)
- TRAN KHANH SON (タイ)
- NGUYEN NGOC PHUC (タイ)
- THIEU KHAC HOI (タイ)
- TRAN VAN THU (タイ)
- DONALD CREIGHTON (アメリカ)
- FANTA J KEITA WILLIAM (アメリカ)
- NANCY TRAN (アメリカ)
- ESKEDAR T GEBREYOHANNES #B (アメリカ)
- EDEN PESA OLAVE (アメリカ)
- MYLENE REYES RIFFELMACHER (アメリカ)
- ESTRELLA G GINO (アメリカ)
- MEGHAN CHARGUALAF #B (アメリカ)
- AMELIA SALT SAND & SMOOTHIES LLC WHELAN (アメリカ)
- BRANDON O BROWN #3 (アメリカ)
- PB CONSULTING INTERNATIONAL INC #2 (アメリカ)
- HEIDI WENNIG (アメリカ)
- ALAM WATER LLC #3 (アメリカ)

- DONNY M CASTILLO (アメリカ)
- JOSHUA A SANCHEZ (アメリカ)
- RICKY AITKEN (アメリカ)
- ADAN OMAR GRANADOS GONZALEZ (アメリカ)
- MARIANO ROBERT PADILLA (アメリカ)
- ANDREW G SAGARMINAGA (アメリカ)
- ANRYM INTERNATIONAL (アメリカ)
- GRATTITUDE WAVES INC (アメリカ)
- GS SERVICES LLC #2 (アメリカ)
- SHIRLEY T NGUYEN #C (アメリカ)
- CUONG H DINH (アメリカ)
- TAM MINH LE (アメリカ)
- TRUONG NHAT DO (アメリカ)
- PEACH VU CREHAN (アメリカ)
- NGAN THUY PHAM (アメリカ)
- SALLY LE (アメリカ)
- TOAN THANG LLC (アメリカ)
- LL & MNGUYEN LLC (アメリカ)
- ALYSSA P. LIM (アメリカ)
- THAO ROSA #2 (アメリカ)
- ANNA LOAN LE (アメリカ)
- QING LI (アメリカ)
- KIMBERLY JULIE LE (アメリカ)
- BLESSED & BEAUTIFUL KANGEN WATER LLC (アメリカ)
- DIANNA ARCALAS MARCOS (アメリカ)
- WATER ORIGIN INC (アメリカ)
- ABUNDANCE EMPIRE LLC (アメリカ)
- DUSTY LEE PITTS (アメリカ)

6A2

- CARMEN M SMITH (オーストラリア)
- NGUYEN AND CAO FAMILY TRUST (オーストラリア)
- MIGUELA ESPINOSA (カナダ)
- RRR DREAM CATCHERS LTD #2 (カナダ)
- BBK HEALTH INC. (カナダ)
- APRIL ANNE N. CHIONG (カナダ)
- MA KATRINA UMALI (カナダ)
- PAUL D. COSMAN (カナダ)
- MKCJ ENTERPRISE CORP. (カナダ)
- CARMEN LANERO CAJA (スペイン)
- RUSLAN FLISTOC (ルーマニア)
- RUSLAN FLISTOC (ルーマニア)
- OGHERO LTD (イギリス)
- PARTNERS FOR LIFE LTD #3 (イギリス)
- LIAO YUN MEI (香港)
- CHENG JIONG GIU (香港)
- BOLLOJU VENUGOPAL (インド)
- SHUKLA NAGESHWARNAM VIJAY PRAKASH (インド)
- DILIPKUMAR C BRAHMBHATT (インド)
- RAJANI SATISH KADAM (インド)
- VIAAN CONSULTANTS (インド)
- HADIHARSO SOETEDJO (インドネシア)
- ENNY SYAHIROH (インドネシア)
- KW LIFESTYLE ENTERPRISE (マレーシア)
- MAH PEI SEE (マレーシア)
- YIEN LING LING (マレーシア)
- SHUM CHIOK KUAN (マレーシア)
- RUFU PINLAC CARDENO JR. (フィリピン)
- TRAN KHANH SON (タイ)
- TAN NGUYEN (アメリカ)
- RANK UP ACADEMY INC (アメリカ)
- WENDY LONG (アメリカ)
- TAN NGUYEN (アメリカ)
- TEODY B. PANOPIO (アメリカ)
- SHAWN G. BROWN #3 (アメリカ)
- ANTONELLA BIANCHINI (アメリカ)
- RONALD M. RABUN (アメリカ)
- MAILY (アメリカ)
- TIMOTHY BACA JR (アメリカ)
- BO MOI ENTERTAINMENT INC (アメリカ)
- FREE FROM TOXINS LLC (アメリカ)
- ANDREW JOSEPH MIRAFLOR (アメリカ)

6A22

- WILDLY WEALTHY COLLECTIVE PTY LTD (オーストラリア)
- SUNKEY TRADING INC. (カナダ)
- OBISO FINANCIAL SOLUTIONS CORP. (カナダ)
- SOTERA MANABAT (イタリア)
- RAJ DHARMSHIBHAI KIKANI (インド)
- KARIANI (インドネシア)
- RAHARJA GILAR BUDI (韓国)
- PROSPER SOULS SDN BHD (マレーシア)
- CUONG LONG (アメリカ)
- LOAN THI TU NGUYEN (アメリカ)
- PTTN WATER LLC (アメリカ)

6A23

- #1189415 B.C. LTD. (カナダ)
- HEALTHY WATER/YEUNG YUK YIP (香港)
- OUW LIE TJOE (シンガポール)
- GLOBAL H2 AQUA LLC (アメリカ)
- NT KANGEN WATER (アメリカ)
- SALT SAND AND SMOOTHIES LLC (アメリカ)

6A24

- MJ MARKETING & CONSULTING INC. #4 (アメリカ)